



## Ennéagramme Niveau 3 - les Sous-Types (2,5J)

**Profil du Formateur :** Eric Salmon, Certifié à l'Ennéagramme au CEE. Depuis trente ans, Eric Salmon est un des pionniers de l'Ennéagramme en Europe. Auteur de quatre livres dont l'ABC de l'Ennéagramme, tiré à 70.000 exemplaires et traduit en neuf langues.

### Objectifs pédagogiques

- Connaître et repérer vos comportements excessifs qui freinent votre efficacité et votre dynamique relationnelle
- Dresser une liste de vos peurs et de vos évitements
- Trouver des axes de développement pour éviter vos comportements excessifs
- Répertoire des compétences à acquérir pour faciliter vos projets d'évolution professionnelle

**Public concerné :** Dirigeants et managers

**Prérequis :** Avoir participé au module 1

**Durée de la Formation** 2,5 jours de formation en présentiel, soit d'une durée totale de 18h00.

### Contenu de la Formation et horaires :

#### 1ère après-midi, le mercredi (14h - 18h00)

Prise en compte des cas pratiques de chaque participant

- Présentation sommaire des sous-types
- Découvrir son sous-type dominant et déterminer les points forts et points faibles de son style d'accompagnement / de communication
- Particularités du sous type Survie

#### 1er Jour le jeudi (9h - 17h30)

**Matin :**

- Cas pratiques sur des situations quotidiennes
- Mieux gérer les entretiens en tête-à-tête
- Particularités du sous-type social

**Après-midi :**

- Présentation des 27 profils
- Analyse de la motivation de chacun
- Application concrète sur les personnalités difficiles des collaborateurs/clients des participants

#### 2ème Jour, le vendredi (9h - 17h30)

- Présentation des 27 profils
- Analyse de la motivation de chacun
- Application concrète sur les personnalités difficiles des collaborateurs/clients des participants

**Après-midi :**

- Plan d'action : comment mettre en place de nouvelles compétences dans sa vie professionnelle
- Liste des moyens/techniques de développement appropriées à chacun
- Application concrète sur les personnalités difficiles des collaborateurs/clients des participants
- Commencer à utiliser le système dans votre vie professionnelle
- Définir des techniques et des approches adaptées aux profils des personnes coachées.

### Moyens et Méthodes pédagogiques

- Exposés
- Travaux en binômes et en sous-groupes
- Exercices interactifs, mises en situation, cas pratiques

### Moyens Techniques

Salles en U, Vidéo projecteur, paperboard, fascicule papier

**Effectif Mini et maxi**

9 à 30

**SUIVI ET EVALUATION**

Feuille de présences émargées sur place.

Attestation de présence et de fin de formation envoyée à l'issue du stage

Evaluation des acquis à la fin du stage.

Evaluation à chaud de la satisfaction fait en ligne et évaluation à froid.